

RESOLUCIÓN DEL PROCEDIMIENTO ABIERTO SUPERSIMPLIFICADO PARA LA CONTRATACIÓN DE LOS SERVICIOS DE ASISTENCIA TÉCNICA EXTERNA PARA LA ORGANIZACIÓN Y DESARROLLO DE UNA MISIÓN INVERSA PROCEDENTE DE MÉXICO, EN EL MARCO DEL PROYECTO COOPERACIÓN TRANSFRONTERIZA (POCTEP), DENOMINADO ECICII PLUS .

La Confederación Empresarial de Ourense estudiadas las ofertas presentadas a concurso en respuesta al pliego de condiciones que debe regir la contratación de los Servicios de Organización y Desarrollo de la Misión Inversa procedente de México, el órgano de contratación de informa lo siguiente.

Los criterios de valoración para la adjudicación descritos en el pliego de condiciones son:

- Criterio Económico: 75 puntos
- Mejoras sobre la propuesta base: 25 puntos

En lo referente a mejoras sobre la propuesta base de las ofertas se valoran los siguientes criterios:

- Experiencia en la realización de misiones inversas: 1 punto por cada 5 años de experiencia, hasta un máximo de 5 puntos.
- Haber organizado con anterioridad misiones inversas procedentes de México: 1 punto por acción hasta un máximo de 5 puntos.
- Metodología: un máximo de 10 puntos.
- Tener delegación en el país de destino: hasta 5 puntos.

Se han presentado al concurso las siguientes empresas:

- VSI Consulting
- Market Access.
- EOSA

La valoración de cada oferta es la siguiente:

VSI Consulting

1. *Oferta económica:* 19.311,60 € I.V.A. Incluido
2. *Experiencia en la realización de misiones inversas.* La empresa acredita 14 años de experiencia.
3. *Haber organizado con anterioridad misiones inversas procedentes de México.* La empresa acredita haber realizado más de cinco misiones en el mercado destino.
4. *Metodología.* En su oferta propone la captación de 4 contrapartes con capacidad de decisión e interés comercial en los productos de la Euroregión. Su propuesta, cuatro días de entrevistas B2B. La Directora de Promoción gestionarán in situ el desarrollo de



Interreg
España - Portugal

Fondo Europeo de Desarrollo Regional



UNIÓN EUROPEA



La vía de la internacionalización

la misma. VSI Consulting, incluye en su propuesta la celebración de un taller formativo para las empresas de la Eurorregión y un taller formativo con el director de VSI en México vía Skype.

5. *Delegación en el país destino:* Cuenta con una delegación en México.

Market Access

1. *Oferta económica:* 19.500 € I.V.A. Incluido
2. *Experiencia en la realización de misiones inversas.* La empresa acredita 14 años de experiencia.
3. *Haber organizado con anterioridad misiones inversas procedentes de México.* La empresa acredita haber realizado 5 misiones en el mercado destino.
4. *Metodología.* En su oferta propone la captación de 5 contrapartes con capacidad de decisión e interés comercial en los productos de la Eurorregión. Su propuesta incluye la organización y desarrollo de eventos durante la misión inversa, tales como: Túnel del vino, catas... Además, un taller formativo para empresas cuya estructura, fecha y lugar se establecería de manera conjunta con la CEO. En lo que respecta a la misión inversa, Market Access propone la organización de una agenda de reuniones en conjunto con la propia CEO durante los días que dure el evento. Durante ese tiempo, la empresa acompañaría a las contrapartes a cada una de las reuniones.
5. *Delegación en el país destino:* Cuenta con un “un partner estratégico de presencia física en México, para necesidades puntuales que se puedan requerir”.

EOSA

1. *Oferta económica:* 19.118,00 € I.V.A. Incluido
2. *Experiencia en la realización de misiones inversas.* La empresa acredita 14 años de experiencia.
3. *Haber organizado con anterioridad misiones inversas procedentes de México.* La empresa acredita haber realizado 5 misiones en el mercado destino.
6. *Metodología.* En su oferta propone la captación de 4 contrapartes con capacidad de decisión e interés comercial en los productos de la Eurorregión. Su propuesta incluye la organización y desarrollo de eventos durante la misión inversa, tales como: Túnel del vino, catas... En lo que respecta a la misión inversa, a lo largo de 4 días, se organizará de una agenda de reuniones en conjunto con la propia CEO. Durante ese tiempo, EOSA desplazará a un mínimo de 3 profesionales a fin de gestionar el desarrollo de la misión.

El resultado total de las puntuaciones ponderadas sobre el total del concurso y referente a criterios subjetivos detallados en el pliego de solicitud de servicios, son los siguientes:



	Experiencia aportada	Organización de misiones inversas de México	Metodología	Delegación en el país	Puntuación total
Market Access	2,8	1	7	1	11,8
VSI Consulting	2,8	1	7	5	15,8
EOSA	2,8	5	8	1	16,8

El resultado total de las puntuaciones es el siguiente:

	Valor de la Oferta	Puntuación Criterios Objetivos	Puntuación Criterios Subjetivos	Puntuación total
Market Access	19.500,00 €	73,53	11,8	86,33
VSI Consulting	19.311,60 €	74,25	15,8	90,05
EOSA	19.118,00 €	75	16,8	91,80

En función de lo anterior y para que sirva a todos los efectos.

La mesa de contratación resuelve:

Considerar que las ofertantes Market Access, VSI Consulting y EOSA, han cumplido con los requerimientos establecidos en el pliego.

En base al resultado de la puntuación global alcanzada por las empresas tanto en criterios subjetivos como objetivos, la oferta de EOSA es la que obtiene la puntuación más alta (91.80).

Como consecuencia, la Confederación Empresarial de Ourense decide ADJUDICAR el procedimiento abierto supersimplificado para la contratación de los servicios de asistencia técnica externa para la organización y desarrollo de una misión inversa procedente de México, publicado con fecha 2 de abril en el perfil del contratante de www.ceo.es a:

EOSA Estrategia y Organización, S.A. por el importe ofertado por ésta de 19.118 €.

Ourense, 10 de junio de 2019.



CEO
Confederación
empresarial de
Ourense

Fdo. María Sol Nóvoa Rodríguez
Presidenta
Confederación Empresarial de Ourense